

MENADŽMENT
CENTAR
BEOGRAD



TOP50 TRENINGA

Akademije

Otvorene

In-house

23 GODINE ISKUSTVA U OBUCI MENADŽERA

AKADEMIJE

23 godine iskustva u obuci menadžera.
Višednevne, praktične obuke.
Izgradite samopouzdanje kroz treninge.



AKADEMIJE

Polaznici dolaze kod nas u Beograd.

Cena je data **po polazniku**.

Ukoliko imate više polaznika, onda radimo in-house Akademije kod Vas.

IN-HOUSE

Ukoliko imate više polaznika, onda preporučujemo in-house Akademiju kod Vas.

In-house Akademija se prilagođava Vašoj kompaniji i Vašim polaznicima.

Cena in-house Akademije je **1.400 EUR po danu**.



GRUPA	RBR	TRENING	DANA TRENINGA	DATUM	Cena (EUR)
01 / FINANSIJE	1	Akademija controllinga	5 x 3 dana	23-25.okt; 20-22.nov; 23-25.dec	3.900
	2	Vrhunski analitičar	10 x 1 dan	14.okt; 18.nov	3.900
02 / IZVEŠTAJI ZA MENADŽERE	3	Akademija za izveštavanje	5 x 2 dana	12-13.sep; 16-17.okt; 20-21.nov; 19-20.dec	2.900
04 / EXCEL	4	Akademija za Excel	4 x 2 dana	16-17.sep; 14-15.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	2.490
05 / POWER BI	5	Akademija za Power BI	4 x 2 dana	30.sep-1.okt; 14-15.okt; 28-29.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	2.490
06 / DATA SCIENCE & AI	6	Data Science i AI za analitičare	5 x 2 dana	21-22.okt; 12-13.nov; 2-3.dec	2.900
07 / VOĐENJE LJUDI U PROIZVODNJI	7	Vođenje ljudi u proizvodnji	10 x 1 dan	23.sep; 14.okt; 18.nov	3.900
08 / OPERATIVNA EFIKASNOST (LEAN & KAIZEN)	8	LEAN Akademija	10 x 1 dan	4-5.sep; 2-3.okt; 30-31.okt; 27-28.nov; 25-26.dec	3.900
	9	Savremeni inženjer	6 x 2 dana	na upit	3.900
09 / LEAN SIX SIGMA SERTIFIKACIJA (LSS)	10	Lean Six Sigma Yellow Belt (LSS YB)	2 x 2 dana	26-27.avg; 25-26.sep; 16-17.okt; 6-7.nov; 4-5.dec	1.590
	11	Lean Six Sigma Green Belt (LSS GB)	3 x 2 dana	28-29.avg; 18-19.sep; 2-3.okt; 23-24.okt; 14-15.nov; 12-13.dec	2.490
	12	Lean Six Sigma Black Belt (LSS BB)	5 x 2 dana	4-5.sep; 23-24.okt; 12-13.dec	2.900
10 / PRODAJA	13	Savremeni menadžer prodaje	5 x 2 dana	14-15.okt; 4-5.nov; 23-24.dec	2.900
	14	Profesionalni prodavac	4 x 2 dana	4-5.sep; 22-23.okt; 18-19.nov; 16-17.dec	2.490
11 / PREGOVARANJE	15	Vrhunski pregovarač	4 x 2 dana	4-5.nov; 18-19.nov	2.490
12 / SOFT SKILLS	16	Liderska akademija	4 x 2 dana	16-17.sep; 14-15.okt; 12-13.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	2.490
14 / ZEN PREZENTACIJA	17	Akademija ZEN prezentacije	3 x 2 dana	9-10.sep; 8-9.okt; 4-5.nov; 2-3.dec	1.890

OTVORENE

Dvodnevne otvorene obuke.
Vrhunski treneri.
Osnažite svoj tim.



OTVORENE OBUKE

Polaznici dolaze kod nas u Beograd.
Male grupe do 12 učesnika.
Cena je data **po polazniku**.

Grupa	Rbr	Trening	Datum	Cena (EUR)	
01 / Finansije & Controlling	1	Finansije za nefinansijere	23-24.sep; 4-5.nov; 2-3.dec	690	
	2	Controlling za necontrollere	2-3.okt; 6-7.nov; 4-5.dec	690	
	3	Analiza finansijskih izveštaja	30.sep-1.okt; 28-29.okt; 25-26.nov; 26-27.dec	690	
	4	CAPEX: Ekonomska opravdanost investicija	26-27.sep; 21-22.okt; 18-19.nov; 19-20.dec	690	
	5	Nivo 1: Controlling sistem	23-25.okt; 20-22.nov; 23-25.dec	890	
	6	Cash flow analiza	26-27.sep; 28-29.okt; 18-19.nov; 26-27.dec	690	
	7	Napredna cash flow analiza	na upit	690	
	8	Racunovodstvo	na upit	690	
	9	Ocena kreditne sposobnosti kompanije	na upit	690	
	10	Definisanje KPI po sektorima	na upit	690	
	11	Upravljanje zalihama	na upit	690	
	12	Biznis plan	na upit	690	
02 / Izveštaji za menadzere	13	Izveštaji za menadzere	12-13.sep; 16-17.okt; 20-21.nov; 19-20.dec	690	
03 / Strategijski menadzment	14	Strategijski menadzment 1: Radionica	na upit	690	
	15	Strategijski menadzment 2: Biznis simulacija	na upit	690	
04 / Excel	16	Napredni Excel	2-3.sep; 16-17.sep; 30.sep-1.okt; 14-15.okt; 28-29.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	690	
	17	Osnovni Excel	9-10.sep; 23-24.sep; 8-9.okt; 21-22.okt; 4-5.nov; 18-19.nov; 2-3.dec; 16-17.dec	690	
05 / Power BI	18	Power BI: Osnovni	2-3.sep; 16-17.sep; 30.sep-1.okt; 14-15.okt; 28-29.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	690	
	19	Power BI: Napredni	30.sep-1.okt; 28-29.okt; 25-26.nov	690	
06 / Data science & AI	20	Data Science & AI	21-22.okt; 12-13.nov; 2-3.dec	690	
07 / Vodenje ljudi u proizvodnji	21	KPI table i shop floor management (4 dana)	na upit	1.390	
08 / Operativna efikasnost (Lean & Kaizen)	22	Lean & Kaizen	4-5.sep; 2-3.okt; 30-31.okt; 27-28.nov; 25-26.dec	690	
	23	Uredjenje radnog prostora 5S	28-29.avg; 25-26.sep; 23-24.okt; 4-5.dec; 18-19.dec	690	
	24	Vizuelni menadzment	18-19.sep; 4-5.nov; 18-19.dec	690	
	25	Total Productive Maintenance (4 dana)	26-27.avg; 8-9.okt; 6-7.nov; 2-3.dec	1.390	
	26	Struktuisano resavanje problema	28-29.avg; 23-24.sep; 23-24.okt; 20-21.nov; 18-19.dec	690	
10 / Prodaja	27	Menadzment prodaje	14-15.okt; 4-5.nov	690	
	28	Vodenje ljudi u prodaji	16-17.okt; 6-7.nov	690	
	29	Sales controlling	2-3.okt; 21-22.okt; 25-26.nov; 12-13.dec	690	
	30	Planiranje u prodaji	21-22.okt; 12-13.nov	690	
	31	Profesionalne prodajne veštine	4-5.sep; 22-23.okt; 18-19.nov; 16-17.dec	690	
	32	Napredne prodajne veštine	4-5.nov; 23-24.dec	690	
11 / Pregovaranje	33	Pregovaranje 1: Principijelno pregovaranje	4-5.nov; 18-19.nov	690	
	34	Pregovaranje 2: Napredno pregovaranje	12-13.nov; 20-21.nov	690	
	35	Pregovaranje u prodaji	10-11.sep; 25-26.nov	690	
	36	Pregovaranje u nabavi	28-29.okt; 12-13.dec	690	
12 / Soft skills	37	Savremeni menadzmer	19-20.avg; 4-5.sep; 16-17.sep; 2-3.okt; 14-15.okt; 30-31.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	690	
	38	Liderstvo	26-27.avg; 23-24.sep; 21-22.okt; 18-19.nov; 16-17.dec	690	
	39	Motivacija zaposlenih	23.avg; 20.sep; 18.okt; 22.nov; 20.dec	690	
	40	Coaching	21-22.avg; 25-26.sep; 23-24.okt; 20-21.nov; 25-26.dec	690	
	41	Vodenje sastanaka	19-20.avg; 4-5.sep; 16-17.sep; 2-3.okt; 14-15.okt; 30-31.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	690	
	42	DISC psiholoski profil licnosti	21-22.avg; 18-19.sep; 16-17.okt; 18-19.nov; 26-27.dec	690	
	43	Komunikacija	26-27.avg; 9-10.sep; 23-24.sep; 9-10.okt; 21-22.okt; 6-7.nov; 20-21.nov; 2-3.dec; 16-17.dec	690	
	44	Upravljanje stresom	28-29.avg; 25-26.sep; 23-24.okt; 27-28.nov; 12-13.dec	690	
	45	Upravljanje vremenom	19-20.avg; 18-19.sep; 16-17.okt; 14-15.nov; 10-11.dec	690	
	46	Rezilijentnost	28-29.avg; 30.sep-1.okt; 28-29.okt; 27-28.nov; 18-19.dec	690	
	47	Train-the-trainer	2-3.sep; 10-11.okt; 6-7.nov; 4-5.dec	690	
	13 / Prezentacione veštine	48	Prezentacione veštine	2-3.sep; 30.sep-1.okt; 28-29.okt; 4-5.dec; 25-26.dec	690
	14 / ZEN prezentacija	49	ZEN Prezentacija	9-10.sep; 8-9.okt; 4-5.nov; 2-3.dec	690
	15 / Upravljanje projektima	50	Upravljanje projektima po PMI metodologiji	14-15.okt; 6-7.nov; 2-3.dec	690

IN-HOUSE

In-house trening se radi kod Vas.
Prilagođeno Vašim specifičnim potrebama.
Izaberite idealan miks: trening & ciljna grupa.

1. ANALIZA

Pre samog in-house treninga radimo analizu potreba (TNA-Training Need Analysis). Analiza traje do 3 dana u zavisnosti od složenosti treninga.

2. PRILAGOĐAVANJE

Sadržaj in-house treninga prilagođavamo Vašoj kompaniji, proizvodima, kupcima, polaznicima, sektorima.
In-house se kroji posebno za Vas.

3. TRENING

In-house trening se organizuje kod Vas – u Vašoj kompaniji, konferencijskoj sali ili hotelu. Veličina grupe je do 12 učesnika.
Standardni trening traje 2 dana od 9:00 do 16:00h dok projekti traju duže, i do 50 dana godišnje. Svaki naš trener održi 120 do 150 dana treninga godišnje.

4. KLASIČNO ILI ON-LINE

Klasičan način znači da naši treneri fizički dolaze kod Vas.
On-line live znači da se trening održava on-line uživo preko Zoom-a ili MS Teams-a.

5. DODATNI E-TRENING

Vaši polaznici dobijaju pristup našoj on-line LMS platformi. Na platformi dobijaju dodatnih 20h e-treninga. Polaznik može besplatno, neograničeno, 24/7, da sluša e-trening.

6. DOMAĆI ZADATAK

Polaznici u toku rada dobijaju domaći zadatak da urade.

7. MENTORSTVO I FOLLOW UP

Naši treneri aktivno prate, mentorisu i pomažu polazniku da novo znanje primeni u praksi.

8. TEST, PREZENTACIJA I SERTIFIKACIJA

Na kraju projekta polaznici imaju test, prezentaciju i sertifikaciju.

9. BUDŽET

Vrednost 2-dnevnog in-house treninga je 2.800 EUR za grupu.
Grupa je do 12 polaznika.

Grupa	Rbr	Trening	Ciljna grupa						Opis	
			Uprava	Finansije	Prodaja	Proizvodnja	Logistika	Nabavka		Svi zaposleni
01/ Finansije & Controlling	1	Finansije za nefinansijere	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
	2	Controlling za necontrollere	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
	3	Analiza finansijskih izveštaja		X						Analitičari, rizici, CFO
	4	CAPEX: Ekonomska opravdanost investicija		X						Analitičari, rizici, CFO
	5	Nivo 1: Controlling sistem		X						Controlleri
	6	Cash flow analiza		X						Analitičari, rizici, CFO
	7	Napredna cash flow analiza		X						Analitičari, rizici, CFO
	8	Računovodstvo	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
	9	Ocena kreditne sposobnosti kompanije		X						Analitičari, rizici, CFO
	10	Definisanje KPI po sektorima	X	X	X	X	X	X	X	Svi sektori
	11	Upravljanje zalihama	X	X	X	X	X	X		Zaduženi za zalihe
	12	Biznis plan	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
	13	Akademija controllinga (5x3 dana)		X						Analitičari
	14	Vrhunski analitičar (10x1 dan)	X	X	X	X	X	X		Analitičari
02/ Izveštaji za menadžere	15	Akademija za izveštavanje (5x2 dana)	X	X	X	X	X	X		Svi koji prave izveštaje
03 / Strategijski menadžment	16	Strategijski menadžment 1: Radionica	X	X	X	X	X	X		Top menadžment
	17	Strategijski menadžment 2: Biznis simulacija	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
04 / Excel	18	Napredni Excel	X	X	X	X	X	X	X	Za napredne korisnike
	19	Osnovni Excel	X	X	X	X	X	X	X	Za slabije korisnike
05/ Power BI	20	Akademija za Power BI (4x2 dana)	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
06 / Data science & AI	21	Data Science & AI za analitičare (5x2 dana)	X	X	X	X	X	X	X	Analitičari
07 / Vođenje ljudi u proizvodnji	22	Vođenje ljudi u proizvodnji (10x1 dan)				X	X			Tim lideri
	23	KPI table i shop floor management (4 dana)				X	X			Tim lideri
08 / Operativna efikasnost (Lean & Kaizen)	24	LEAN Akademija				X	X			Proizvodnja i logistika
	25	Savremeni inženjer				X	X			Inženjeri
	26	Lean & Kaizen				X	X			Proizvodnja i logistika
	27	Uređenje radnog prostora 5S				X	X			Proizvodnja i logistika
	28	Vizuelni menadžment				X	X			Proizvodnja i logistika
	29	Total Productive Maintenance (4 dana)				X	X			Proizvodnja i logistika
	30	Struktuisano rešavanje problema				X	X			Proizvodnja i logistika
09 / Lean Six Sigma sertifikacija (LSS)	31	Lean Six Sigma Yellow Belt LSS YB (2x2 dana)	X	X	X	X	X	X	X	Svi zaposleni
	32	Lean Six Sigma Green Belt LSS GB (3x2 dana)				X	X			Iskusni LEAN zaposleni
	33	Lean Six Sigma Black Belt LSS BB (5x2 dana)				X	X			Eksperti za LEAN
10 / Prodaja	34	Savremeni menadžer prodaje (5x2 dana)			X					Rukovodioci u prodaji
	35	Menadžment prodaje			X					Rukovodioci u prodaji
	36	Vođenje ljudi u prodaji			X					Rukovodioci u prodaji
	37	Sales controlling			X					Rukovodioci u prodaji
	38	Planiranje u prodaji			X					Rukovodioci u prodaji
	39	Profesionalni prodavac (4x2 dana)			X					Prodavci
	40	Profesionalne prodajne veštine			X					Prodavci
41	Napredne prodajne veštine			X					Prodavci	
11 / Pregovaranje	42	Vrhunski pregovarač (4x2 dana)	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
	43	Pregovaranje 1: Principijelno pregovaranje	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
	44	Pregovaranje 2: Napredno pregovaranje	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
	45	Pregovaranje u prodaji			X					Sektor prodaje
	46	Pregovaranje u nabavi						X		Sektor nabavke
12 / Soft skills	47	Liderska akademija (4x2 dana)	X	X	X	X	X	X		Rukovodioci
	48	Savremeni menadžer	X	X	X	X	X	X		Rukovodioci
	49	Liderstvo	X	X	X	X	X	X		Rukovodioci
	50	Motivacija zaposlenih	X	X	X	X	X	X		Rukovodioci
	51	Coaching	X	X	X	X	X	X		Rukovodioci
	52	Vođenje sastanaka	X	X	X	X	X	X		Rukovodioci
	53	DISC psihološki profil ličnosti							X	Bilo koji zaposleni
	54	Komunikacija							X	Bilo koji zaposleni
	55	Upravljanje stresom							X	Bilo koji zaposleni
	56	Upravljanje vremenom							X	Bilo koji zaposleni
	57	Rezilijentnost							X	Bilo koji zaposleni
	58	Train-the-trainer								Interni treneri
13 / Prezentacione veštine	59	Prezentacione veštine	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
14 / ZEN prezentacija	60	Akademija ZEN prezentacije (3x2 dana)	X	X	X	X	X	X	X	Bilo koji zaposleni
15 / Upravljanje projektima	61	Upravljanje projektima po PMI metodologiji								Projekt menadžeri

23 godine iskustva
u obuci menadžera

Akademije

Otvorene

In-house

MENADŽMENT
CENTAR
BEOGRAD



Ustanička 189, 11050 Beograd
+381 11 3047 126, +381 63 8500 991
office@mcb.rs, www.mcb.rs



#mcbbeograd

www.cfo-kongres.rs
www.sales-kongres.rs
www.factory-kongres.rs
www.hrm-kongres.rs