

# Corporate Planner Sales

Unesite brzinu u  
sales controlling



Corporate  
Planning 

## Softversko rešenje za sales controlling

Rešenje za veću  
brzinu u  
menadžmentu prodaje.



„Ko, šta, kome, koliko?“ Sektor prodaje svakog dana odgovara na ovo bitno pitanje – i to svakog dana iz drugačijeg ugla. Nijedan drugi sektor nije izložen tolikom broju promenljivih faktora i ne mora stalno brzo reagovati na promene na tržištu. U prodaji je pobednik onaj koji najbrže sagledava tržišta, regije i kanale distribucije. Pobednik je onaj koji stalno prati svoj portfolio proizvoda i stalno ga povezuje s tržišnim potencijalom.

Corporate Planner Sales je softversko rešenje koje unosi brzinu u menadžment prodaje. Ovo rešenje za samo nekoliko sekundi uređuje složene strukture i obezbeđuje panoramski pogled na celokupnu prodajnu organizaciju i portfolio proizvoda. Ubrzajte svoj menadžment prodaje i brže donosite dobre odluke.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Bojan Šćepanović".

Bojan Šćepanović  
Generalni direktor



Vaša brzina je  
vaš uspeh

Brzina od 120 kilometara na sat – zahvaljujući njoj, gepard je najbrži i najuspešniji predator na zemlji. Kad počne da juri plen, punu brzinu dostiže za samo tri sekunde. Savitljiva kičma omogućava mu da bude okretan i gibak, a kandžama može dobro da grabi tlo dok sprintuje. Corporate Planner Sales, rešenje za menadžment prodaje, napravljeno je po uzoru na te prirodne kvalitete. S njegovim funkcijama za planiranje, multidimenzionalnu analizu i izveštavanje, korisnici pažljivo motre na plen – njihov prodajni potencijal i portfolio proizvoda.

# Sagledavanje odnosa – planiranje uspeha.

Ukoliko ste brzi u proceni uticaja neke odluke, bićete ispred konkurenčije. To znači da morate sve vreme paziti na svoju prodajnu organizaciju i na okruženje svojih proizvoda. Pomoću softvera Corporate Planner Sales, možete maksimalno iskoristiti ovu konkurentsku prednost.



## Stavljanje prodaje u prvi plan

Sektori prodaje često rade sa složenim strukturama i brojnim dimenzijama. One obuhvataju tržišta, regione, kanale distribucije, ciljne grupe, zaposlene i proizvode. Prodavci moraju brzo da sagledaju odnose i da procene uticaj svojih odluka. Corporate Planner Sales smanjuje složenost tih multidimenzionalnih podataka i olakšava razumevanje međusobnih odnosa. Zahvaljujući pristupu za bazi samousluživanja, Corporate Planner Sales može da se primeni u bilo kojoj prodajnoj organizaciji – brzo i na bilo kom mestu.

## Planiranje i reagovanje na dinamiku tržišta

Corporate Planner Sales je sveobuhvatno rešenje za multidimenzionalnu analizu u menadžmentu prodaje koje ima i funkcije za planiranje i simulaciju. Mnoge konvencionalne BI aplikacije imaju samo funkcije za analiziranje podataka. Corporate Planner Sales je vaše sredstvo za pretvaranje aktuelnih tržišnih trendova u jasne i smislene prognoze. Planirajte prodaju iz različitih uglova – po prodavcu, regionu ili proizvodu – koristeći poslovnu logiku za raspoređivanje vrednosti u zavisnosti od onoga što želite da saznate.

## Analiziranje podataka iz bilo kog ugla

U menadžmentu prodaje je neophodno uvek istovremeno motriti na prodajnu organizaciju i proizvode. Spoljne okolnosti, kao što su tržišne cene ili tražnja za određenim proizvodima, mogu se brzo menjati. Corporate Planner Sales organizuje vaš celokupni multidimenzionalni model podataka u hijerarhiju koja vam obezbeđuje potpun pregled podataka o prodaji. U isto vreme, i dalje ćete imati fleksibilnost u okviru tih struktura i za samo nekoliko sekundi moći ćete da promenite ugao posmatranja podataka o prodaji.

## Izveštavanje kao način komunikacije

Corporate Planner Sales najavljuje novu eru kulture izveštavanja. Sa samo nekoliko klikova možete napraviti izveštaje koji se mogu lako čitati i koji se usredsređuju na suštinu. Odgovaranjem na konkretna pitanja konkretnim podacima o prodaji, osiguravate da svi primaoci izveštaja pravilno protumače vaše podatke. Podatke o prodaji, varijansama i ciljevima možete redovno saopštavati gotovo bez ikakvog npora. Vaši izveštaji iz aplikacije Corporate Planner Sales čine osnovu na nivou cele kompanije za razgovore o tome u kom smeru ide vaše poslovanje.



„Corporate Planner Sales je profesionalno rešenje koje smo tražili za svoj menadžment prodaje. „Intuitivan rad u njemu, njegove visoke performanse i mali hardverski zahtevi znatno su premašili naša očekivanja.“

**Dirk Hermann Frank**

Direktor finansijskih kontrola i IT, Möhlenhoff GmbH



## Sales controlling uz pomoć CP Sales

### Inovativno BI stablo

Corporate Planner Sales kreće u novom smeru što se tiče rukovanja multidimenzionalnim modelima podataka. Ovo rešenje se zasniva na sistemu za vizualizaciju kompleksnih podataka na lako razumljiv način: Business Intelligence stablu, ili kraće – BI stablu.

#### Princip BI stabla

Stablo se uvek prilagođava svom promenljivom okruženju. Iz debla se šire grane, a svaka od njih se i sama deli na još grana. Tako stablo raste ne samo po veličini nego i po složenosti, ali ipak zadržava svoju hijerarhijsku strukturu koju je lako pratiti. Tako razmišlja ljudski mozak. Ljudske misli se ne razvijaju u formi tabela ili kocaka, nego polaze od jedne tačke pa se granaju na sve detaljnije delove – a baš tako rastu i stabla. Mi smo svoja rešenja zasnovali na tom principu, tako da svakom korisniku bude lako da radi s njima. Polazeći od korena, ukupnog rezultata, naša rešenja prikazuju poslovne odnose u hijerarhijskom redosledu. Softver Corporate

Planner Sales koristi tu logiku i proširuje je. Corporate Planner Sales organizuje vaš celokupni multidimenzionalni model podataka u dve paralelne strukture u obliku stabla, od kojih prva sadrži sve dimenzije vaše prodajne organizacije, a druga sve dimenzije vašeg portfolija proizvoda. Vi se kao korisnik istovremeno krećete kroz obe te strukture i pomoću povlačenja i puštanja mišem kombinujete koliko god želite pojedinačnih dimenzija u njima. Dok analizirate složene multidimenzionalne podatke, zadržavate dobro uređenu strukturu i za samo nekoliko sekundi menjate ugao posmatranja podataka o prodaji.



Corporate Planner Sales organizuje vaše podatke u dve hijerarhijske strukture u obliku stabla. Analizirajte podatke o prodaji pomoću povlačenja i puštanja mišem u dimenzijama kao što su region, zemlja, prodavac ili kupac, i pravite odmah „top-down“ i „bottom-up“ planove u tabeli.



Individualizovani  
dashboard-i daju  
fleksibilnost i stvaraju  
transparentnost.

## In-memory tehnologija

Rad softvera Corporate Planner Sales zasnovan je na multidimenzionalnom „in-memory“ serveru. Ovaj interni razvijeni sistem iz kompanije Corporate Planning pravi bilo koji željeni ugao posmatranja podataka u okviru skladišta podataka u realnom vremenu i jasno ga vizualizuje u formi BI stabla – ili u vidu uredno organizovanih dashboard-a. Zahvaljujući toj tehnologiji, server trenutno može da obradi čak i složene metode distribucije u „top-down“ planiranju.

*Mnoštvo opcija vizualizacije pomaže vam pri planiranju. One su idealne za uspostavljanje neprekidnog toka informacija prema svim zaposlenima koji su uključeni u proces.*

## Potpuno integrisani u planiranje prodaje

Corporate Planner Sales je razvijen specijalno za potrebe savremenog menadžmenta prodaje. U okviru ovog sistema, svaka pojedinačna informacija pojavljuje se samo jednom na jednom centralnom mestu za skladištenje podataka. Ovaj princip jednog izvora istine osigurava jasnou opštu sliku. Dupli podaci i ručno održavanje podataka podložno greškama pripadaju prošlosti. Nema prostora za različita tumačenja

istih činjenica. U sklopu softvera Corporate Planner, Corporate Planner Sales je deo sveobuhvatnog rešenja za sve oblasti poslovнog menadžmenta. Ova arhitektura bez poteškoća inkorporira prodajne podatke iz aplikacije Corporate Planner Sales u softversko rešenje za integrisano finansijsko planiranje.

# Corporate Planning – rešenje za planiranje

Corporate Planner Sales je deo sveobuhvatnog portfolija rešenja za sve oblasti planiranja. Sva rešenja su integrisana u pogledu funkcija i tehnologije, i imaju ujednačen dizajn korisničkog interfejsa.



## Jedna platforma – mnogo rešenja

Tehnološki okvir za naša rešenja je Corporate Planner Suite. On sadrži rešenja za sve oblasti korporativnog upravljanja učinkom i konsolidacije. On predstavlja osnovu za sveobuhvatno planiranje. U okviru ovog sistema, svaka pojedinačna informacija pojavljuje se samo jednom. Ovaj princip jednog izvora istine garantuje transparentnost i sledljivost svake vrednosti – po želji čak i do originalnog dokumenta za knjiženje.

## Dizajnirano za fleksibilnost

Svako rešenje je spremno za upotrebu i potpuno prilagođivo. Zajedno ćemo sklopiti kompletan individualni paket sastavljen samo od rešenja koja su vam stvarno potrebna, pri čemu ćemo takođe voditi računa o vašim posebnim potrebama, veličini vaše kompanije, vašoj industriji, pa čak i o radnim navikama vaših zaposlenih. S razvojem vaše kompanije i porastom vaših potreba, i vaše rešenje će se jednostavno razvijati tako da im i dalje odgovara.



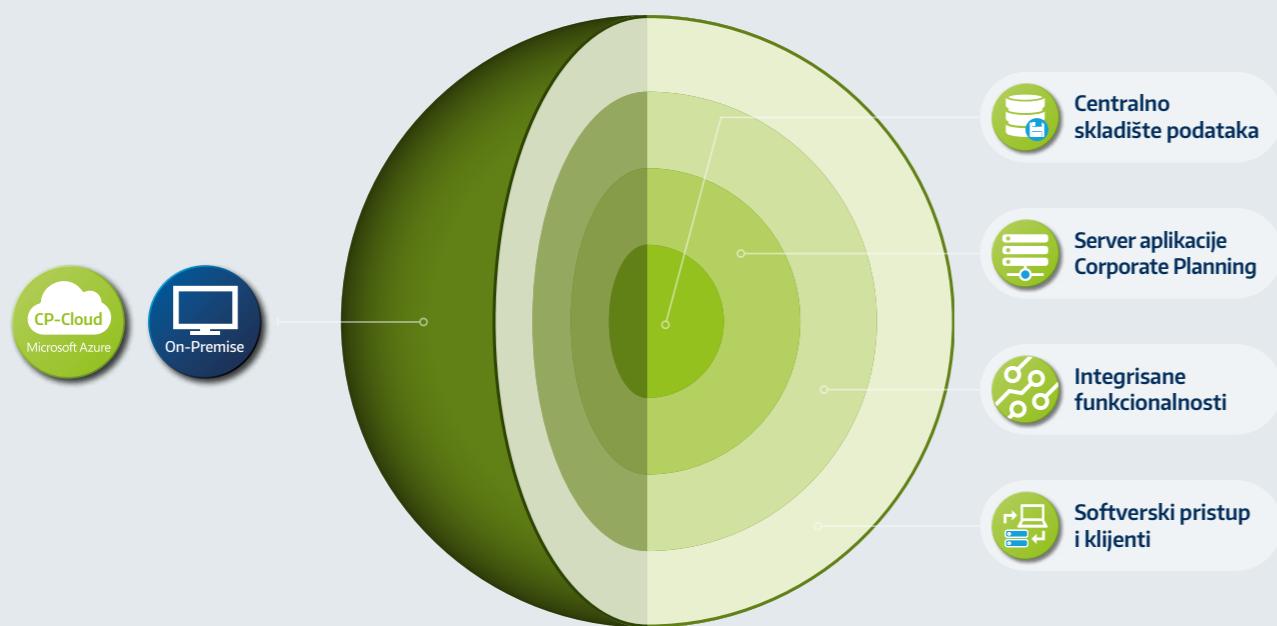
## Rešenje prilagođeno vama

Corporate Planning je spremna za upotrebu i potpuno prilagođiv. Zajedno ćemo sklopiti kompletan paket sastavljen samo od rešenja koja su vama potrebna za rad.

Naša rešenja  
se prilagođavaju  
korisniku  
i okruženju.

## U kompaniji ili u oblaku – izbor je vaš

Naš softver se zasniva na centralno uskladištenim podacima i funkcionalno integrisanoj sistemskoj arhitekturi. Tako osiguravamo da svi korisnici u kompaniji mogu da se pouzduju u to da imaju iste informacije – bez obzira kako izaberu da im pristupe.



### Centralno skladište podataka

Kad je reč o skladištenju podataka, oslanjamо se na dokazanу Microsoft tehnologiju. Svi podaci se skladište centralno na Microsoft SQL serveru, kojem pristupaju sva Corporate Planning rešenja.



### Server aplikacije Corporate Planning

Server CP aplikacije je glavni deo našeg softvera. Uz pomoć „in-memory“ tehnologije, on svim korisnicima, u granicama njihovih ovlašćenja, obezbeđuje pristup u realnom vremenu centralnom, konzistentnom modelu podataka.



### Integrисane funkcionalnosti

Sva naša rešenja za operativno i strateško planiranje, integrisano finansijsko planiranje i konsolidaciju imaju procesnu logiku za funkcije planiranja.



### Pristup softveru i klijenti

Koristite naš softver na svom računaru, pametnom telefonu ili tabletu: preko veb klijenta, Excel klijenta i dashboard-a omogućavamo vam metod pristupa našim rešenjima koji najviše odgovara vašim potrebama.

## Corporate Planning Cloud – Vaš paket potpuniх usluga

S našim rešenjima u oblaku, IT sektor u vašoj kompaniji može da se potpuno fokusira na svoj osnovni posao. Recite zbogom stalnom održavanju i kupovini skupog hardvera. Mi ćemo se neprekidno starati da sve nesmetano funkcioniše.



### Bezbednost za vaše podatke

Usluga CP Cloud zasniva se na aplikaciji Microsoft Azure. Isključivo će od vas zavisiti gde će se malaziti fizička lokacija za skladištenje podataka – da li u Trusted Cloud-u u Nemačkoj ili u nekoj drugoj zemlji EU – a u svakom trenutku je obezbeđena usklađenost sa GDPR uredbom.



### Iskoristite naše iskustvo

Ko poznaje naš softver bolje od nas? Neka se naši iskusni stručnjaci pobrinu za obezbeđivanje okruženja za rad u oblaku i instaliranje i pravićemo redovne rezervne kopije vaših podataka, a takođe ćemo vam pružati i mnoge druge usluge.



### Smanjite svoje troškove za IT

Mi ćemo se umesto vas brinuti o resursima i usluge u oblaku prilagođene su da odgovaraju vašem poslovanju. Kod ugovorenog periodičnog fakturisanja, plaćate samo za one resurse koje stvarno koristite.



### Prilagođavajte korišćenje oblaka svojim potrebama

Zadržite fleksibilnost čak i ako se promene vaše potrebe. Naše usluge u oblaku prilagođene su da odgovaraju vašem poslovanju. Kod ugovorenog periodičnog fakturisanja, plaćate samo za one resurse koje stvarno koristite.



## Natural Business Intelligence –

### Po uzoru na svet prirode

Kompanija Corporate Planning iz Hamburga je skoro 30 godina sinonim za jednostavna i fleksibilna softverska rešenja za planiranje i controlling. Naša rešenja su dizajnirana prema jedinstvenoj arhitekturi – arhitekturi stabla.

Kompanije su kao živi organizmi. One se u svom okruženju stalno moraju menjati – po veličini, obliku i izgledu. Da bi to činile, treba im stabilna struktura koja se može prilagođavati, a istovremeno formirati čvrstu osnovicu. Zato smo za uzor uzeli svet prirode i razvijali svoj softver prema arhitekturi stabla. Kompanija sa svojom osnovnom svrhom i ciljevima čini koren i deblo. Struktura stabla prilagođava se rastu unutrašnjih poslovnih procesa. Ono se može granati u bilo kom smeru, prikazujući tako dinamiku poslovanja. Princip

jednog izvora istine osigurava pouzdanost i transparentnost. Svaka informacija se pojavljuje samo jednom i može se preuzeti u bilo kom trenutku s bilo kog mesta na stablu. Tako neprekidno jačamo kompanije i spremamo ih za buduće izazove. Pozovite nas i pokazaćemo vam koliko sigurnosti naša rešenja mogu doneti vašoj kompaniji. Hajde da otkrijemo kako naša fleksibilnost može koristiti vašem procesu odlučivanja. Sledite princip sveta prirode.



#### Mnogo rešenja – jedna platforma

Nudimo sveobuhvatan softverski portfolio za sve oblasti planiranja na jednoj jedinstvenoj platformi. Od svih rešenja, sastavićemo jedan integriran, kompletan paket rešenja koji sasvim odgovara vašim potrebama. Da bismo to uradili, stalno ćemo biti u bliskom kontaktu s vama tokom cele faze koncipiranja i implementacije. Hajde da saznamo koje je od naših rešenja idealno za vaše potrebe.



#### Dijalog i umrežavanje

Želimo da vi kao korisnik maksimalno iskoristite naša rešenja za napredak svoje kompanije. Zato isto toliki značaj pridajemo deljenju stručnog znanja između vas i naših konsultanata koliki pridajemo deljenju stručnog znanja između naših klijenata. Dani umrežavanja u industriji, regionalni dani umrežavanja i naš godišnji skup Natural BI Summit s mnoštvom radionica redovni su događaji na kojima vas okupljamo.

*Naš softver je dizajnirao stalni tim iskusnih softverskih inženjera u našem sedištu u Hamburgu, gde ga neprestano razvijamo.*



#### Tim za razvoj klijenata

Naši konsultanti su spremni da odgovore na sva vaša pitanja u vezi s implementacijom našeg softvera u vašoj kompaniji.



#### Tim za podršku biznisa

Za početnu i detaljniju obuku nudimo preko 200 treninga godišnje i pomažemo vam oko implementacije našeg softvera.



#### Tim za tehnička pitanja

Na raspolaganju smo za sve vaše upite. Naše osoblje iz Tima za tehničku podršku odgovoriće direktno i brzo na vaša pitanja – bilo preko telefona bilo mejlom.



#### Tim za razvoj softvera

Mi stalno razvijamo svoja rešenja. Redovno ćete dobijati ažurirane verzije softvera i pozive na naše događaje na kojima se predstavljaju nove funkcije softvera.

## Corporate Planning u Srbiji

CP Corporate Planning AG je kompanija specijalizovana za softver za planiranje i controlling. CP Corporate Planning je osnovan 1985.godine u Hamburgu i jedna je od najvećih nemačkih kompanija za planiranje i controlling.



Menadžment Centar Beograd je najveća specijalizovana kompanija za planiranje i controlling na prostoru bivše Jugoslavije. MCB je osnivač Controlling magazina, osnivač Kluba CFO & Controlling, organizator Controlling kongresa sa preko 2.000 učesnika, zastupnik Controller Akademie iz Minhena, izdavač 15 knjiga iz controllinga. MCB je ekskluzivni zastupnik CP Corporate Planning AG za softverska rešenja za planiranje i controlling.



**Bojan Šćepanović**

Generalni direktor

Telefon: 063 7004 518

E-mail: bojan.scepanovic@mcb.rs



**Tomo Đeković**

Direktor prodaje

Telefon: 065 8937 323

E-mail: tomo.djekovic@mcb.rs



**Menadžment Centar Beograd**

Ustanička 189

11050 Beograd, Srbija

Tel: 011 3047 126

Mobilni: 063 8500 991

office@mcb.rs

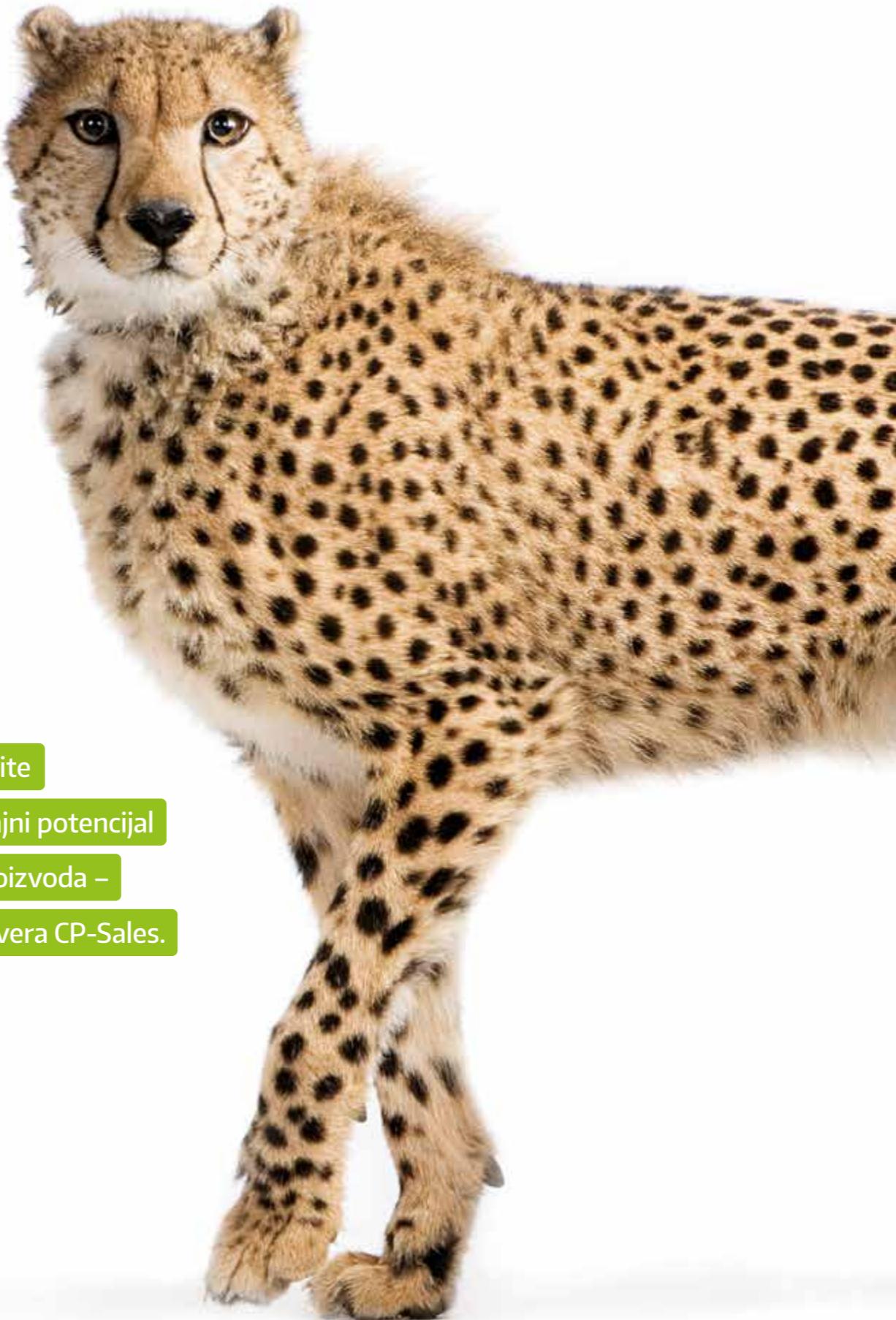
www.mcb.rs

Pažljivo motrite

na svoj prodajni potencijal

i portfolio proizvoda –

pomoću softvera CP-Sales.





Natural Business Intelligence.