

MENADŽMENT
CENTAR
BEOGRAD



TOP 50 TRENINGA

Mart – Avgust 2024

Grupa	Rbr	Trening	Datumi za otvorene obuke	Cena (EUR)
Finansije & Controlling	1	Finansije za nefinansijere	1-2.apr; 9-10.maj; 5-6.jun; 1-2.jul	690
	2	Controlling za necontrollere	13-14.mar; 3-4.apr; 7-8.maj; 5-6.jun; 8-9.jul	690
	3	Definisanje KPI po sektorima	na upit	690
	4	Upravljanje zalihama	22-23.apr; 13-14. maj; 3-4.jun; 8-9. jul	690
	5	Biznis plan	3-4.apr; 3-4.jun	690
	6	Akademija controllinga (15 dana)	25-27.mar; 22-24.apr; 29-31.maj; 19-21.jun; 17-19.jul	3,900
	7	Analiza finansijskih izveštaja	22-23.apr; 23-24.maj; 17-18.jun; 31.jul-1.avg;	690
	8	CAPEX: Ekonomska opravdanost investicija	11-12.mar; 15-16.apr; 29-30.maj; 12-13.jun; 10-11.jul	690
	9	Cash flow analiza	20-21.mar; 22-23.apr; 16-17.maj; 19-20.jun; 29-30.jul	690
	10	Ocena kreditne sposobnosti kompanije	na upit	690
	11	Vrhunski analitičar (20 dana)	na upit	3,900
Izveštaji za menadžere	12	Akademija za izveštavanje (10 dana)	3-4. april; 17-18. april; 7-8.maj; 30-31.maj; 19-20.jun; 27-28.jun; 22-23.jul	2,900
	12a	Izveštaji za menadžere: Nivo I	3-4. april; 17-18. april; 7-8.maj; 30-31.maj; 19-20.jun; 27-28.jun; 22-23.jul	690
Strategijski menadžment	13	Strategijski menadžment 1: Radionica za top menadžment	9-10. maj; 8-9. jul	690
	14	Strategijski menadžment 2: Biznis simulacija	na upit	690
Excel	15	Napredni Excel	28-29.mar; 3-4.apr; 17-18.apr; 16-17.maj; 27-28.maj; 10-11.jun; 19-20.jun; 3-4.jul; 24-25.jul	690
	16	Osnovni Excel	1-2.apr; 9-10.maj; 12-13.jun; 8-9.jul; 31.jul-1.avg	690
Power BI	17	Akademija za Power BI (8 dana)	18-19.mar; 1-2. april; 15-16.apr; 7-8.maj; 21-22. maj; 3-4.jun; 24-25.jun; 1-2. jul; 15-16.jul; 17-18.jul	2,490
	17a	Power BI: Nivo I	18-19.mar; 1-2. april; 15-16.apr; 7-8.maj; 21-22. maj; 3-4.jun; 24-25.jun; 1-2. jul; 15-16.jul; 17-18.jul	690
AI i Data Science	18	AI i Data Science za menadžere	8-9.april; 24-25.jun; 17-18.jul	690
	19	AI i Data Science za analitičare (12 dana)	15-16.april; 1-2.jul; 24-25.jul	3,900
Vođenje ljudi u proizvodnji i logistici	20	Vođenje ljudi u proizvodnji i logistici (20 dana)	na upit	3,900
	21	KPI table i Shop floor management (4 dana)	25-26. april; 17-18. jun; 15-16. jul	1,390
	22	Savremeni inženjer (12 dana)	na upit	2,900
Lean & Kaizen	23	Lean & Kaizen Menadžment	22-23. april; 15-16. maj; 10-11. jun; 1-2. jul	690
	24	Uređenje radnog prostora 5S	28-29.mar; 22-23.apr; 27-28.maj; 24-25.jun; 29-30.jul	690
	25	Standardizovan rad	15-16.apr; 21-22.maj; 17-18.jun; 22-23.jul	690
	26	Efektivno održavanje mašina-TPM (4 dana)	15-16.apr; 13-14.maj; 3-4.jun; 10-11.jun; 1-2.jul; 15-16.jul	1,390
	27	Kaizen	21-22.maj; 1-2.jul	690
	28	Value stream mapping	22-23. april; 27-28.maj; 3-4.jul	690
	29	Praktično rešavanje problema	25-26. mart; 22-23. april; 27-28. maj; 17-18. jun; 1-2. jul	690
Lean Six Sigma sertifikacija	30	Lean Six Sigma Yellow Belt - LSS YB (4 dana)	21-22.mar; 25-26.apr; 30-31.maj; 27-28.jun; 25-26.jul	1,590
	31	Lean Six Sigma Green Belt - LSS GB (6 dana)	25-26.mar; 18-19.apr; 23-24.maj; 20-21.jun; 18-19.jul	2,390
	32	Lean Six Sigma Black Belt - LSS BB (10 dana)	na upit	3,990
Prodaja	33	Akademija za menadžera prodaje (8 dana)	22-23.apr; 21-22.maj; 24-25.jun; 22-23.jul	2,490
	34	Sales controlling	22-23.apr; 21-22.maj; 24-25.jun; 22-23.jul	690
	35	Akademija za prodavce (8 dana)	11-12.apr; 9-10.maj; 3-4.jun; 3-4.jul	2,490
	35a	Profesionalne prodajne veštine	11-12.apr; 9-10.maj; 3-4.jun; 3-4.jul	690
	36	Napredne prodajne veštine	23-24.maj; 10-11.jun; 10-11.jul;	690
	37	Pregovaranje u prodaji i nabavci	14-15.maj; 5-6.jun; 24-25.jul	690
Soft skills	38	Savremeni menadžer	1-2.apr; 7-8.maj; 3-4.jun; 1-2.jul; 29-30.jul; 31.jul-1.avg	690
	39	Motivacija zaposlenih	17-18.apr; 15-16.maj; 5-6.jun; 3-4.jul	690
	40	Coaching	24-25.april; 3-4.jul	690
	41	Vođenje sastanaka	15-16.apr; 7-8.maj; 3-4.jun; 1-2.jul; 29-30.jul	690
	42	DISC psihološki profil ličnosti	1-2.apr; 21-22.maj; 12-13.jun; 10-11.jul	690
	43	Komunikacija	27-28.mar; 24-25.apr; 21-22.maj; 5-6.jun; 3-4.jul; 24-25.jul	690
	44	Upravljanje stresom	22-23.apr; 27-28.maj; 24-25.jun; 22-23.jul	690
	45	Upravljanje vremenom	25-26.mar; 15-16.apr; 13-14.maj; 17-18.jun; 15-16.jul	690
	46	Rezilijentnost	17-18.apr; 29-30.maj; 26-27.jun; 24-25.jul	690
Prezentacija	47	Prezentacione veštine	15-16.maj; 12-13.jun; 17-18.jul	690
	48	ZEN Prezentacija	22-23.apr; 21-22. maj; 7-8.jun; 4-5.jul	690
Upravljanje projektima	49	Upravljanje projektima po PMI metodologiji	27-28.maj; 1-2.jul	690
HR	50	Train-the-trainer	15-16.maj; 13-14.maj; 17-18.jun	690

23 GODINE NAJVEĆA KOMPANIJA NA BALKANU ZA OBUKU MENADŽERA

Menadžment Centar Beograd je najveća kompanija za obuku menadžera na Balkanu. Od 2001. godine, punih 23 godine razvijamo posebnu metodologiju za obuku Vaših najboljih talenata.

KARAKTERISTIKE	OTVORENI TRENINZI	IN-HOUSE TRENINZI
CENA	U ovom katalogu cene su date za otvorene treninge. Vrednost je data u evrima po jednom polazniku.	In-house trening radi se samo za jednog klijenta (kompaniju). Vrednost 2-dnevnog in-house treninga za jednu grupu je 2.800 EUR .
NAČIN RADA	<p>Otvoreni treninzi su standardizovani.</p> <p>Na otvorene treninge dolaze polaznici iz više različitih kompanija</p> <p>Otvoreni treninzi obično traju 2 dana, od 9:00 do 16:00h.</p>	<p>In-house treninzi se posebno prilagođavaju kroz sledećih 6 koraka.</p> <p>1. ANALIZA. Pre samog in-house treninga radimo analizu potreba (TNA). Razgovaramo sa svakim polaznikom pojedinačno, procenjujemo koji je njihov trenutni nivo znanja, njihove potrebe i zajedno definišemo ciljeve treninga. Priprema traje od 1 do 3 dana, u zavisnosti od složenosti treninga.</p> <p>2. PRILAGOĐAVANJE. Nakon analize potreba radimo prilagođavanje treninga. Sadržaj treninga i primere prilagođavamo Vašoj kompaniji, proizvodima, kupcima, organizacionom delu odakle dolaze polaznici, kao i samom znanju polaznika, uz prethodno potpisan NDA o poverljivosti podataka</p> <p>3. TRENING. In-house trening se organizuje kod Vas – u Vašoj kompaniji, konferencijskoj sali ili hotelu koji Vi odaberete. Veličina grupe je do 12 učesnika. Trening standardno traje 2 dana od 9:00 do 16:00h dok pojedini programi traju duže, do 20 dana godišnje. Treninzi su u vremenskim parovima ponedeljak-utorak, sreda-četvrtak ili petak-subota. Treninzi se organizuje na bilo kom mestu na Balkanu koji Vi odaberete. Svaki naš konsultant održi 120 do 150 dana treninga godišnje i visoko je specijalizovan za držanje obuka menadžerima.</p> <p>4. DOMAĆI ZADATAK. Na kraju treninga polaznik dobija domaći zadatak koji treba da uradi.</p> <p>5. IMPLEMENTACIJA I MENTORING. Polaznik primenjuje znanje sa treninga i implementira ga u praksi. Naši konsultanti ga aktivno prate, mentorisu i pomažu mu da novo znanje primeni u praksi.</p> <p>6. PREZENTACIJA, TESTIRANJE I SERTIFIKACIJA. Na kraju programa, polaznici prezentuje novo znanje drugim polaznicima. Nakon usmenog i pismenog testa, polaznici dobijaju sertifikate.</p>
LOKACIJA	MCB trening centar Beograd, Ustanička 189	Kod Vas. Bilo koja lokacija na Balkanu.

NAJBOLJI TRENINZI NA BALKANU

MENADŽMENT
CENTAR
BEOGRAD



Ustanička 189, 11050 Beograd
+381 11 3047 126, +381 63 8500 991
office@mcb.rs, www.mcb.rs



#mcbbeograd