

MENADŽMENT
CENTAR
BEOGRAD



TOP 50 TRENINGA

Septembar – Decembar 2024

Grupa	Rbr	Trening	Datumi za otvorene obuke	Cena (EUR)
Finansije & Controlling	1	Finansije za nefinansijere	23-24.sep; 4-5.nov; 2-3.dec	690
	2	Controlling za necontrollere	2-3.okt; 6-7.nov; 4-5.dec	690
	3	Definisanje KPI po sektorima	na upit	690
	4	Upravljanje zalihama	na upit	690
	5	Biznis plan	na upit	690
	6	Akademija controllinga	23-25.okt; 20-22.nov; 23-25.dec	3,900
	7	Analiza finansijskih izveštaja	30.sep-1.okt; 28-29.okt; 25-26.nov; 26-27.dec	690
	8	CAPEX: Ekonomska opravdanost investicija	26-27.sep; 21-22.okt; 18-19.nov; 19-20.dec	690
	9	Cash flow analiza	26-27.sep; 28-29.okt; 18-19.nov; 26-27.dec	690
	10	Ocena kreditne sposobnosti kompanije	na upit	690
	11	Vrhunski analitičar	na upit	3,900
Izveštaji za menadžere	12	Akademija za izveštavanje (10 dana)	12-13.sep; 16-17.okt; 20-21.nov; 19-20.dec	2,900
Strategijski menadžment	13	Strategijski menadžment 1: Radionica	na upit	690
	14	Strategijski menadžment 2: Biznis simulacija	na upit	690
Excel	15	Napredni Excel	2-3.sep; 16-17.sep; 30.sep-1.okt; 14-15.okt; 28-29.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	690
	16	Osnovni Excel	9-10.sep; 23-24.sep; 8-9.okt; 21-22.okt; 4-5.nov; 18-19.nov; 2-3.dec; 16-17.dec	690
Power BI	17	Akademija za Power BI	2-3.sep; 16-17.sep; 30.sep-1.okt; 14-15.okt; 28-29.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	2,490
Data Science	18	Data Science - uvod	na upit	690
	19	AI i Data Science za analitičare	na upit	3,900
Vođenje ljudi u proizvodnji i logistici	20	Vođenje ljudi u proizvodnji i logistici	na upit	3,900
	21	KPI tabele i Shop floor	na upit	1,390
Lean & Kaizen	22	Lean & Kaizen - uvod	4-5.sep; 2-3.okt; 30-31.okt; 27-28.nov; 25-26.dec	690
	23	Uređenje radnog prostora 5S	28-29.avg; 25-26.sep; 23-24.okt; 4-5.dec; 18-19.dec	690
	24	Vizuelni menadžment	18-19.sep; 4-5.nov; 18-19.dec	690
	25	Total Productive Maintenance	26-27.avg; 8-9.okt; 6-7.nov; 2-3.dec	1,390
	26	Struktuisano rešavanje problema	28-29.avg; 23-24.sep; 23-24.okt; 20-21.nov; 18-19.dec	690
	27	Savremeni inženjer	na upit	3,900
Lean Six Sigma sertifikacija	28	Lean Six Sigma Yellow Belt - LSS YB	26-27.avg; 25-26.sep; 16-17.okt; 6-7.nov; 4-5.dec	1,590
	29	Lean Six Sigma Green Belt - LSS GB	28-29.avg; 18-19.sep; 2-3.okt; 23-24.okt; 14-15.nov; 12-13.dec	2,390
	30	Lean Six Sigma Black Belt - LSS BB	4-5.sep; 23-24.okt; 12-13.dec	3,990
Prodaja	31	Vođenje ljudi u prodaji	na upit	2,490
	32	Sales controlling	2-3.okt; 21-22.okt; 25-26.nov; 12-13.dec	690
	33	Planiranje u prodaji	na upit	2,490
	34	Profesionalne prodajne veštine	4-5.sep; 22-23.okt; 18-19.nov; 16-17.dec	690
	35	Napredne prodajne veštine	4-5.nov; 23-24.dec	690
	36	Pregovaranje u prodaji i nabavci	10-11.sep; 28-29.okt; 25-26.nov; 12-13.dec	690
Soft skills	37	Savremeni menadžer	19-20.avg; 4-5.sep; 16-17.sep; 2-3.okt; 14-15.okt; 30-31.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	690
	38	Liderstvo	26-27.avg; 23-24.sep; 21-22.okt; 18-19.nov; 16-17.dec	690
	39	Motivacija zaposlenih	23.avg; 20.sep; 18.okt; 22.nov; 20.dec	690
	40	Coaching	21-22.avg; 25-26.sep; 23-24.okt; 20-21.nov; 25-26.dec	690
	41	Vođenje sastanaka	19-20.avg; 4-5.sep; 16-17.sep; 2-3.sep; 14-15.okt; 30-31.okt; 12-13.nov; 25-26.nov; 12-13.dec; 23-24.dec	690
	42	DISC psihološki profil ličnosti	21-22.avg; 18-19.sep; 16-17.okt; 18-19.nov; 26-27.dec	690
	43	Komunikacija	26-27.avg; 9-10.sep; 23-24.sep; 9-10.okt; 21-22.okt; 6-7.nov; 20-21.nov; 2-3.dec; 16-17.dec	690
	44	Upravljanje stresom	28-29.avg; 25-26.sep; 23-24.okt; 27-28.nov; 12-13.dec	690
	45	Upravljanje vremenom	19-20.avg; 18-19.sep; 16-17.okt; 14-15.nov; 10-11.dec	690
	46	Rezilijentnost	28-29.avg; 30.sep-1.okt; 28-29.okt; 27-28.nov; 18-19.dec	690
Prezentacija	47	Prezentacione veštine	2-3.sep; 30.sep-1.okt; 28-29.okt; 4-5.dec; 25-26.dec	690
	48	ZEN Prezentacija	9-10.sep; 8-9.okt; 4-5.nov; 2-3.dec	690
Upravljanje projektima	49	Upravljanje projektima po PMI metodologiji	14-15.okt; 6-7.nov; 2-3.dec	690
HR	50	Train-the-trainer	2-3.sep; 10-11.okt; 6-7.nov; 4-5.dec	690

23 GODINE NAJVEĆA KOMPANIJA NA BALKANU ZA OBUKU MENADŽERA

Menadžment Centar Beograd je najveća kompanija za obuku menadžera na Balkanu. Od 2001. godine, punih 23 godine razvijamo posebnu metodologiju za obuku Vaših najboljih talenata.

KARAKTERISTIKE	OTVORENI TRENINZI	IN-HOUSE TRENINZI
CENA	U ovom katalogu cene su date za otvorene treninge. Vrednost je data u evrima po jednom polazniku.	In-house trening radi se samo za jednog klijenta (kompaniju). Vrednost 2-dnevnog in-house treninga za jednu grupu je 2.800 EUR .
NAČIN RADA	<p>Otvoreni treninzi su standardizovani.</p> <p>Na otvorene treninge dolaze polaznici iz više različitih kompanija</p> <p>Otvoreni treninzi obično traju 2 dana, od 9:00 do 16:00h.</p>	<p>In-house treninzi se posebno prilagođavaju kroz sledećih 6 koraka.</p> <p>1. ANALIZA. Pre samog in-house treninga radimo analizu potreba (TNA). Razgovaramo sa svakim polaznikom pojedinačno, procenjujemo koji je njihov trenutni nivo znanja, njihove potrebe i zajedno definišemo ciljeve treninga. Priprema traje od 1 do 3 dana, u zavisnosti od složenosti treninga.</p> <p>2. PRILAGOĐAVANJE. Nakon analize potreba radimo prilagođavanje treninga. Sadržaj treninga i primere prilagođavamo Vašoj kompaniji, proizvodima, kupcima, organizacionom delu odakle dolaze polaznici, kao i samom znanju polaznika, uz prethodno potpisan NDA o poverljivosti podataka</p> <p>3. TRENING. In-house trening se organizuje kod Vas – u Vašoj kompaniji, konferencijskoj sali ili hotelu koji Vi odaberete. Veličina grupe je do 12 učesnika. Trening standardno traje 2 dana od 9:00 do 16:00h dok pojedini programi traju duže, do 20 dana godišnje. Treninzi su u vremenskim parovima ponedeljak-utorak, sreda-četvrtak ili petak-subota. Treninzi se organizuje na bilo kom mestu na Balkanu koji Vi odaberete. Svaki naš konsultant održi 120 do 150 dana treninga godišnje i visoko je specijalizovan za držanje obuka menadžerima.</p> <p>4. DOMAĆI ZADATAK. Na kraju treninga polaznik dobija domaći zadatak koji treba da uradi.</p> <p>5. IMPLEMENTACIJA I MENTORING. Polaznik primenjuje znanje sa treninga i implementira ga u praksi. Naši konsultanti ga aktivno prate, mentorisu i pomažu mu da novo znanje primeni u praksi.</p> <p>6. PREZENTACIJA, TESTIRANJE I SERTIFIKACIJA. Na kraju programa, polaznici prezentuje novo znanje drugim polaznicima. Nakon usmenog i pismenog testa, polaznici dobijaju sertifikate.</p>
LOKACIJA	MCB trening centar Beograd, Ustanička 189	Kod Vas. Bilo koja lokacija na Balkanu.

NAJBOLJI TRENINZI NA BALKANU

MENADŽMENT
CENTAR
BEOGRAD



Ustanička 189, 11050 Beograd
+381 11 3047 126, +381 63 8500 991
office@mcb.rs, www.mcb.rs



#mcbbeograd